

giảm sâu, khan hiếm nguồn hàng, Người thuê đã phải điều chỉnh giá cước nhiều lần trong năm với tổng khoản giảm doanh thu xấp xỉ 30 tỷ đồng.

+ Với tàu Petrolimex 21: Công ty đã tích cực tìm kiếm các đối tác thuê TC tuy nhiên do đại dịch, tình hình vận tải xăng dầu không thể tìm kiếm được đối tác thuê TC mà Công ty tự khai thác theo hình thức SPOT, mặc dù ngày tàu vận doanh đảm bảo tuy nhiên cước thị trường luôn duy trì ở mức thấp trong khi giá nhiên liệu và các chi phí phát sinh do đại dịch tăng cao so với năm 2020 và so với kế hoạch dẫn tới hiệu quả khai thác không đạt kế hoạch đề ra.

+ Trong kỳ, Công ty thực hiện dừng sửa chữa định kỳ đối với các tàu Petrolimex 21, sửa chữa trung gian trên đà với các tàu Petrolimex 15, Petrolimex 16 đảm bảo đúng yêu cầu về tiến độ, chất lượng và quản lý chi phí.

Doanh thu vận tải 510,9 tỷ đồng, đạt 105,59% so với kế hoạch năm; lợi nhuận - 19,1 tỷ đồng không đạt kế hoạch năm. Nguyên nhân chủ yếu của việc không đạt kế hoạch lợi nhuận là do cước cả thuê TC và khai thác Spot đều giảm trong khi các chi phí phát sinh tăng do đại dịch và giá nhiên liệu tăng so với năm 2020 cũng như kế hoạch xây dựng đặc biệt giai đoạn cuối năm.

2.2. Kinh doanh xăng dầu:

Do dịch bệnh Covid tiếp tục kéo dài và diễn biến phức tạp gây khó khăn đến mọi mặt hoạt động kinh doanh, ảnh hưởng trực tiếp đến việc tiêu thụ, nguồn hàng, chiết khấu bán hàng và các hoạt động kinh doanh xăng dầu có liên quan. Trong điều kiện gặp nhiều khó khăn nhưng Công ty đã cố gắng đẩy mạnh bán hàng, mặc dù không đạt kế hoạch năm về sản lượng nhưng đã có sự tăng trưởng so với năm 2020.

Doanh thu 119,8 tỷ đồng, đạt 149,17% so với kế hoạch năm và bằng 170,10% so với thực hiện năm 2020. Lợi nhuận 7,38 tỷ đồng.

2.3. Kinh doanh bất động sản và hoạt động khác:

- Về lĩnh vực kinh doanh bất động sản và dịch vụ: Công ty đã tổ chức đấu giá thành công 02 tòa nhà 37 Phan Bội Châu và 43 Quang Trung, thực hiện ký kết hợp đồng và thanh toán, bàn giao cho đối tác trúng đấu giá theo quy định. Đối với hoạt động kinh doanh bất động sản, theo quy định và tính pháp lý về kinh doanh bán nhà hình thành trong tương lai yêu cầu chặt chẽ hơn do vậy Công ty chỉ đạo thực hiện đánh giá tổng thể dự án Anh Dũng VII, xem xét về tổng mức đầu tư cũng như xác định các hạng mục còn lại phải đầu tư hạ tầng cơ sở để thực hiện trong thời gian tới. Trong kỳ Công ty chỉ thực hiện thanh khoản 02 lô đất nhỏ lẻ đầu tư từ nhiều năm trước để thu hồi vốn. Doanh thu 8,3 tỷ đồng, đạt 254,89% so với kế hoạch năm và bằng 157,71% so với thực hiện năm 2020. Lợi nhuận 4,1 tỷ, đạt 85,21% so với thực hiện năm 2020.

- Về hoạt động đại lý: Năm 2021 là năm đại dịch Covid diễn biến phức tạp trên toàn thế giới, tuy nhiên do có những đánh giá, nhận định tương đối chính xác về các điều kiện có thể ảnh hưởng đến hoạt động đại lý, Công ty đã nỗ lực thực hiện, hoàn thành kế hoạch doanh thu năm 2021. Doanh thu đại lý năm 2021 đạt 8,3 tỷ đồng, bằng 103,43% so với kế hoạch và bằng 94,37% so với thực hiện năm 2020. Lợi nhuận đạt

0,46 tỷ đồng, bằng 73,55% so với kế hoạch và bằng 83,77% so với thực hiện năm 2020.

- Về hoạt động cung ứng thuyền viên: Năm 2021, Công ty TNHH MTV Thuyền viên VIPCO duy trì hoạt động cung ứng thuyền viên cho các chủ tàu: VIPCO, PG tanker, Uniteam, Công ty CP Vận tải Hóa dầu VP, Trung Á SJC... và một số chủ tàu khác. Do ảnh hưởng nặng nề của dịch bệnh, các chủ tàu và nhà quản lý đã tiết giảm chi phí, một số chủ tàu đã xem xét giảm phí cung ứng thuyền viên. Doanh thu: 82,6 tỷ đồng, đạt 113,94% kế hoạch và bằng 109,86% so với thực hiện năm 2020. Lợi nhuận -0,37 tỷ đồng.

- Hoạt động liên doanh liên kết: Hoạt động SXKD tại Công ty CP Vận tải hóa dầu VP vẫn rất khó khăn do yếu tố về nguồn hàng và giá cước thấp đã tác động xấu đến kết quả kinh doanh của Công ty. Năm 2021, Công ty ghi nhận - 8,7 tỉ đồng từ hoạt động liên doanh liên kết.

II. PHƯƠNG HƯỚNG NHIỆM VỤ NĂM 2022:

1. Đặc điểm tình hình:

Dự báo năm 2022 nền kinh tế thế giới nói chung, nền kinh tế Việt Nam nói riêng sẽ dần hồi phục xong tiếp tục đối mặt với những khó khăn, thách thức. Hiện nay, mức độ kiểm soát dịch bệnh được cải thiện tốt hơn, chính phủ cũng đã có các chính sách: thích ứng, linh hoạt, kiểm soát hiệu quả trong việc phòng chống dịch bệnh và phát triển kinh tế sẽ tạo điều kiện để từng bước phục hồi và phát triển kinh tế.

Hoạt động kinh doanh xăng dầu của Tập đoàn xăng dầu Việt Nam năm 2021 tuy có giảm sút cả về sản lượng và hiệu quả do ảnh hưởng từ dịch bệnh. Nhưng năm 2022 khi dịch bệnh được kiểm soát tốt hơn sẽ tạo điều kiện, tiền đề thúc đẩy hoạt động kinh doanh của ngành, nhu cầu vận chuyển hàng nhập khẩu của Tập đoàn có thể tăng trưởng sản lượng tiêu thụ. Trong xây dựng kế hoạch Công ty xem xét đến cả các yếu tố kỳ vọng vào sự hồi phục kinh tế nói chung và ngành vận tải xăng dầu nói riêng. Các chỉ tiêu cụ thể sau:

2. Kế hoạch năm 2022:

Trên cơ sở phân tích đánh giá kết quả thực hiện năm 2021 và dự báo trong thời gian tới, Hội đồng quản trị xây dựng kế hoạch SX-KD và kế hoạch đầu tư năm 2022 như sau:

2.1. Về kế hoạch SX-KD:

STT	CHỈ TIÊU	ĐVT	THỰC HIỆN 2021	KẾ HOẠCH 2022	SO VỚI TH 2021 (%)
1	Tổng doanh thu	1.000 đ	974.870.695	755.539.273	77,50
2	Lợi nhuận trước thuế	1.000 đ	21.430.055	50.170.499	234,11
3	Thuế thu nhập DN	1.000 đ	10.932.870	18.506.404	169,27

4	Lợi nhuận sau thuế	1.000 đ	10.497.185	31.664.095	301,64
5	Cổ tức	%	05%	Tối thiểu 05%	100,00

2.2. Về kế hoạch đầu tư:

a) Đẩy nhanh tiến độ tìm kiếm mặt bằng và các thủ tục theo quy định để đầu tư xây dựng trụ sở Công ty theo nghị quyết đại hội đồng cổ đông.

b) Đầu tư 01 tàu đã qua sử dụng trọng tải phù hợp với sự thay đổi của thị trường để thay thế tàu Petrolimex 10.

3. Giải pháp thực hiện:

3.1. Hoàn thành thanh lý bán tàu Petrolimex 10.

3.2. Đẩy nhanh dự án đầu tư tàu để thực hiện đổi mới phương tiện, trẻ hóa và duy trì năng lực đội tàu đảm bảo việc làm, thu nhập cho người lao động.

3.3. Phối hợp chặt chẽ với Tổng công ty Vận tải thủy Petrolimex và các bên liên quan, các bạn hàng, đối tác trong tổ chức khai thác đội tàu hiệu quả. Tiếp tục nâng cao chất lượng quản lý kỹ thuật, đảm bảo an toàn, duy trì tối đa ngày tàu tốt, tăng cường công tác quản lý cung ứng vật tư, phụ tùng, tiết giảm chi phí.

3.4. Kinh doanh xăng dầu: Nâng cao chất lượng phục vụ, tăng cường các biện pháp cạnh tranh để thu hút đơn hàng. Ngoài ra, nghiên cứu các cơ chế đảm bảo tài chính linh hoạt, phù hợp để phát triển bán hàng, đồng thời tiếp tục tìm kiếm giải pháp bán hàng cho tàu biển nước ngoài thông qua môi giới.

3.5. Đối với hoạt động bất động sản: Xây dựng kế hoạch đầu tư hoàn thiện các hạng mục cơ sở hạ tầng còn lại thuộc trách nhiệm của chủ đầu tư tại dự án Anh Dũng VII; xây dựng phương án xây thô các căn nhà để bán trên nguyên tắc bảo đảm thu hồi vốn theo định hướng thoái dần vốn tại dự án.

3.6. Tăng cường mở rộng cung ứng thuyền viên ra thị trường bên ngoài, chú trọng công tác tuyển dụng đào tạo, nâng cao năng lực, trình độ chuyên môn của đội ngũ sĩ quan thuyền viên, tăng cường phát triển thị phần dịch vụ đại lý tàu biển.

Trên đây là Báo cáo kết quả hoạt động SX-KD năm 2021 và Kế hoạch năm 2022 của Công ty CP Vận tải Xăng dầu VIPCO tại Đại hội đồng cổ đông thường niên năm 2022. Mong nhận được ý kiến đóng góp của Quý cổ đông để Công ty tổ chức thực hiện đem lại hiệu quả cao cho các cổ đông.

Trân trọng cảm ơn!

T/M HỘI ĐỒNG QUẢN TRỊ CÔNG TY



CHỦ TỊCH HĐQT
Nguyễn Hữu Thành